



MAZDA Mazda6 2.2L Skyactiv-D 175 CV Wag.Exceed



Dati veicolo

Marca	MAZDA
Modello	Mazda6
Allestimento	2.2L Skyactiv-D 175 CV Wag.Exceed
Alimentazione	gasolio (sovralimentato)
Carrozzeria	station wagon
Immatricolazione	06/2016
Km	70.000
cambio automatico	483,16 €
interni in pelle	700,00 €



Quotazione effettiva
per cessione a **privato**

14.616 €

Quotazione veicolo imm. nel 06/2016: **12.081€**
Variazione introdotta dal chilometraggio:
1.352€

Quotazione effettiva
per cessione a **commerciante**

12.236 €

Quotazione richiesta il 26 novembre 2021.
I valori riportati sono da intendersi IVA inclusa.

Tips & Tricks

Consigli utili per vendere a privati

- Accertati di avere tutti i documenti necessari per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- Presenta al meglio la tua auto, lavata e con interni puliti e ordinati alcuni interventi estetici richiedono poca spesa, ma rendono molto più desiderabile il veicolo
- è preferibile che tutti gli interventi di riparazione, manutenzione e controllo di qualità siano documentati (libretto dei tagliandi e fatture degli interventi); questo renderà la trattativa più semplice
- Gli pneumatici devono avere il battistrada almeno al limite di legge (per la nostra quotazione almeno al 50%)
- Ricordati di segnalare la presenza di tutte le dotazioni accessorie (ruota di scorta o ruotino, seconda

chiave, catene neve, ecc.). Segnala anche il treno di gomme invernali, se disponibile. Gli equipaggiamenti opzionali, anche se non valorizzati nella quotazione, possono rendere più interessante il veicolo al compratore. Indicali sempre

- Prima di firmare il passaggio di proprietà accertati dell'effettiva solvibilità del pagamento, se non conosci il cliente

Consigli utili per vendere ad un professionista (permuta)

- La quotazione di ritiro sconta, oltre i costi gestionali e finanziari che il concessionario o rivenditore deve sostenere, anche i rischi d'impresa e il legittimo guadagno dell'imprenditore
- In fase di contrattazione, fai chiaramente indicare lo sconto dell'auto nuova e la quotazione del tuo usato, solo così potrai confrontare diverse offerte
- Accertati di avere tutti i documenti per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- In fase contrattuale non nascondere alcun problema o danno presente sulla vettura, il concessionario in fase di effettivo ritiro dell'auto potrebbe riconsiderare la valutazione
- Ricordati che la seconda chiave è una dotazione obbligatoria, è necessario consegnarla per non doversi accollare il costo
- Se l'auto è intestata ad una azienda dovrà essere fatturata; in questo caso è meglio farsi specificare il valore dell'usato senza IVA